

Übernahme von Roeko durch Coltène/Whaledent stärkt Dental-Aktivitäten

Die Gurit-Heberlein AG erwirbt per 1.1.2002 die deutsche Firma Roeko, Langenau/ Ulm, und baut damit ihre Aktivitäten im Bereich der dentalen Verbrauchsmaterialien in der Sparte Health Care strategisch bedeutsam aus. Roeko ist auf die Herstellung zahnärztlicher Medizinalprodukte und Verbrauchsmaterialien für die Wurzelkanalbehandlung spezialisiert und erzielt einen Jahresumsatz von rund DEM 30 Mio. Mit der Akquisition stärkt Gurit-Heberlein ihre strategische Stellung im Dentalmarkt und erschliesst sich wertvolle Grössenvorteile und Synergiepotenziale.

Wattwil, 27. November 2001. Die Gurit-Heberlein Gruppe baut die Konzernsparte Health Care im Dentalbereich mit der Akquisition der deutschen Gesellschaft Roeko GmbH + Co. KG, Langenau/Ulm, strategisch bedeutsam aus. Die Gurit-Heberlein Konzerngesellschaft Coltène AG, erwirbt per 1.1. 2002 100% der Anteile der bisher in Privatbesitz stehenden Gesellschaft. Die Gesellschaft wird juristisch selbständig weitergeführt und führungsmässig in die Coltène/Whaledent Dentalgruppe integriert. Über den Verkaufspreis haben die beiden Vertragspartner Stillschweigen vereinbart.

Die am Markt bestens eingeführte deutsche Gesellschaft Roeko ist auf die Herstellung zahnärztlicher Medizinalprodukte und Verbrauchsmaterialien für die Wurzelkanalbehandlung spezialisiert. Zum Produktprogramm zählen insbesondere hochwertige Watteprodukte, Papierspitzen zur Trocknung und Guttaperchaspitzen zur Füllung von aufbereiteten Wurzelkanälen sowie spezielle zahnärztliche Bedarfsartikel. Das von Roeko bearbeitete Marktsegment zeichnet sich durch kapitalintensive Produktionsverfahren und entsprechend hohe Einstiegshürden aus. Die Gesellschaft verfügt in Ungarn und den USA über weitere Produktionsstätten und erarbeitet mit rund 140 Personen einen Umsatz von DEM 30 Mio. Die Produkte werden über den Fachhandel sowie als OEM-Produkte vertrieben. Roeko hält in Deutschland für die Hauptprodukte dominierende Marktanteile.

Die Übernahme erschliesst Gurit-Heberlein in einem sich zusehends konsolidierenden Markt wichtige Grössenvorteile und wertvolle betriebliche Synergiepotenziale besonders im Vertrieb und im Marketing. Die Produkte von Roeko ergänzen das bisherige Sortiment von dentalen Disposable-Produkten ideal. Im Vertrieb kann die Dentalgruppe Coltène/Whaledent von Gurit-Heberlein so verstärkt als Komplettanbieter auftreten.

Dank der ausschöpfbaren Synergien und der raschen Integration erwartet Gurit-Heberlein durch diese Akquisition bereits kurzfristig eine weitere Stärkung der Ertragslage.

Für weitere Informationen: Dr. Rudolf Wehrli, Gurit-Heberlein, Wattwil, +41 (0)71 987 1010;